

Η METROLAB ΑΕ είναι μια ταχέως ανερχόμενη εταιρεία εμπορίας και τεχνικής υποστήριξης εργαστηριακού αναλυτικού εξοπλισμού. Αντιπροσωπεύει στην Ελλάδα προϊόντα διεθνών κατασκευαστών και προμηθευτών με ηγετική θέση στην παγκόσμια αγορά όπως Thermo Scientific, Charles River, Agilent Biotek, Xylem Analytics, Distek, Idexx, LLG κ.ά..

Η METROLAB αναζητά νέους συνεργάτες, σύμβουλους πωλήσεων και επιστημονικής υποστήριξης, για να καλύψει τις διαρκώς αυξανόμενες ανάγκες του τμήματος πωλήσεων στην προώθηση και υποστήριξη εξοπλισμού Χρωματογραφίας, Φασματομετρίας Μάζας, Στοιχειακής ανάλυσης, Φασματοσκοπίας/Μικροσκοπίας και Προετοιμασίας Δειγμάτων.

ΑΠΑΡΑΙΤΗΤΑ ΠΡΟΣΩΝΤΑ

- Πτυχίο σχετικό με Χημεία, Φυσικοχημεία, Βιοχημεία, Βιολογία.
- Πολύ καλή γνώση και χειρισμός της Ελληνικής γλώσσας.
- Πολύ καλή γνώση και χειρισμός της Αγγλικής γλώσσας και άνεση στον προφορικό λόγο.
- Ικανότητα επικοινωνίας, οργάνωσης, τήρησης χρονοδιαγραμμάτων, ιεράρχησης προτεραιοτήτων και ανάληψης πρωτοβουλιών.
- Ομαδικό πνεύμα και ικανότητα συνεργασίας στα πλαίσια ομάδων.
- Γνώση Η/Υ και εφαρμογών MS Office.
- Εκπληρωμένες στρατιωτικές υποχρεώσεις (όπου είναι απαραίτητο).
- Δίπλωμα οδήγησης αυτοκινήτου.
- Δυνατότητα ταξιδιών για επισκέψεις σε πελάτες σε όλη την Ελλάδα .
- Δυνατότητα ταξιδιών στο εξωτερικό για εκπαιδεύσεις στα εργαστήρια των παραγωγών οίκων.
- Εμπειρία πωλήσεων ή εργαστηριακή εμπειρία εξοπλισμού Υγρής, Αέριας & Ιοντικής χρωματογραφίας, Φασματομετρίας Μάζας και Ατομικής Φασματοσκοπίας, του οίκου Thermo Scientific ή άλλου οίκου, θα αξιολογηθεί πολύ θετικά.

ΑΡΜΟΔΙΟΤΗΤΕΣ

- Άμεση και αποτελεσματική εξυπηρέτηση του πελατολογίου της εταιρείας.
- Βελτίωση της ικανοποίησης των πελατών και της εμπιστοσύνης προς την εταιρεία.
- Μελέτη απαιτήσεων του πελάτη και προετοιμασία οικονομοτεχνικών προσφορών για το πακέτο προϊόντων που διαχειρίζεται.
- Παρακολούθηση της εξέλιξης των προσφορών (Follow-up) και ενημέρωση αρχείων
- Προετοιμασία προσφορών και δικαιολογητικών για συμμετοχή σε δημόσιους διαγωνισμούς
- Παρακολούθηση της εξέλιξης των παραγγελιών των πελατών, και των αντίστοιχων παραγγελιών σε προμηθευτές για τήρηση προθεσμιών και όρων
- Παρακολούθηση της εξέλιξης των συμβάσεων των διαγωνισμών, και των σχετικών παραγγελιών σε προμηθευτές
- Προετοιμασία και σύνταξη παραγγελιών σε προμηθευτές και παρακολούθηση της εξέλιξής των.
- Παροχή επιστημονικής υποστήριξης στους πελάτες όπως εκπαίδευση στην χρήση του εξοπλισμού, βοήθεια στην ανάπτυξη εφαρμογών και μεθόδων ανάλυσης κλπ, με την βοήθεια και την συνδρομή στελεχών της εταιρείας και των παραγωγών οίκων.
- Προετοιμασία παρουσιάσεων και υλικού για την συμμετοχή σε εκπαιδευτικές ημερίδες, σχετικές με την επιστημονικής υποστήριξη των προϊόντων του.
- Οργάνωση εκθέσεων, συνεδρίων, παρουσιάσεων, εκπαιδευτικών ημερίδων.
- Οργάνωση μαζικών αποστολών ενημερωτικού υλικού (προσφορών, φυλλαδίων καταλόγων κλπ) σε πελάτες και συνεργάτες ταχυδρομικά και ηλεκτρονικά (mail/e-mail shots).
- Οργάνωση και εκτέλεση επισκέψεων, ή ηλεκτρονικών συναντήσεων με πελάτες-συνεργάτες.

ΠΑΡΟΧΕΣ

- Πλήρης απασχόληση και ασφάλιση με σύμβαση αορίστου χρόνου και πενήμερη πρωινή εργασία από Δευτέρα έως Παρασκευή,
- Ελκυστικό πακέτο αποδοχών, ανάλογο της εμπειρίας,

- Πακέτο bonus με βάση τις επιδόσεις του τμήματος πωλήσεων
- Χρονομισθωμένο ΙΧ αυτοκίνητο, με όλα τα έξοδα κίνησης πληρωμένα.
- Φορητό υπολογιστή και κινητό τηλέφωνο,
- Πλήρης κάλυψη εξόδων ταξιδιών.
- Ιδιωτική Νοσοκομειακή κάλυψη για τον ίδιο και όλα τα μέλη της οικογένειάς του,
- Πλήρης εκπαίδευση από στελέχη της εταιρείας, των παραγωγών οίκων & τρίτων συνεργατών,
- Ευχάριστο περιβάλλον εργασίας και προοπτικές εξέλιξης

Αποστολή βιογραφικών μέχρι 28/2/2022, στην διεύθυνση hr@metrolab.gr με θέμα "SALES – 22A"