

ΘΕΣΗ ΕΡΓΑΣΙΑΣ- Βοηθός πωλήσεων- στην RIDACOM

Η RIDACOM, μία από τις μεγαλύτερες προμηθευτικές εταιρείες, που επικεντρώνεται στη διάθεση προϊόντων που καλύπτουν τους τομείς της Βιομηχανικής Μικροβιολογίας, Φαρμακευτικής, Βιοτεχνολογίας και Μοριακής βιολογίας, **αναζητά νέα ικανά και φιλόδοξα μέλη για την ελληνική της ομάδα** με υψηλή εξειδίκευση στους παραπάνω επιστημονικούς τομείς.



- Αν ψάχνεις για μια ευκαιρία επαγγελματικής ανάπτυξης, οι ευκαιρίες στην RIDACOM είναι πολλαπλές
- Αν σε ενδιαφέρει η σύγχρονη τεχνολογία, στην RIDACOM ασχολούμαστε σε καθημερινή βάση με τις τελευταίες εξελίξεις στην επιστήμη και την τεχνολογία
- Αν σε ενδιαφέρει η ομαδική εργασία, η ομάδα μας απαρτίζεται από άτομα νέα σε ηλικία, ήρεμα, φιλικά και απόλυτα ικανά

Στείλε μας το βιογραφικό σου για να γίνεις μέλος της RIDACOM, αν έχεις:

- Άριστες επικοινωνιακές δεξιότητες
 - Πανεπιστημιακή εκπαίδευση σε έναν από τους τομείς : βιολογία, βιοτεχνολογία, χημεία, μικροβιολογία, μοριακή βιολογία, ιατρική, κτηνιατρική, φαρμακευτική
 - Γνώσεις και ενδιαφέροντα στα επιστημονικά πεδία στα οποία δραστηριοποιείται η RIDACOM
 - **Υψηλή τεχνογνωσία και σε βάθος γνώση σε τουλάχιστον 3 από τα ακόλουθα πεδία: μικροβιολογία, βιοτεχνολογία, χημεία, μοριακή βιολογία**
 - Καλές γενικές δεξιότητες πληροφορικής
 - Άριστη γνώση της Αγγλικής Γλώσσας
 - Άδεια οδήγησης και εμπειρία καθημερινής οδήγησης
- και αν
- Είσαι άτομο υπεύθυνο, δημιουργικό, οργανωτικό
 - Με έδρα την **Αθήνα**

Η θέση εργασίας προσφέρει:

- ✓ Ένα δελεαστικό πακέτο αμοιβής που θα εξαρτάται και από την αποτελεσματικότητα της εργασίας σου
 - ✓ Ευκαιρία για επαγγελματική εξέλιξη σε μια ταχέως αναπτυσσόμενη εταιρεία
 - ✓ Ευχάριστο και δυναμικό εργασιακό περιβάλλον σε μια νέα ομάδα με επαγγελματίες υψηλής εξειδίκευσης
 - ✓ Ενδιαφέρουσα και πολυδιάστατη εργασία που επιτρέπει την βελτίωση των επαγγελματικών προσόντων σου, και τη διατήρηση καλής επικοινωνίας με κορυφαίες διεθνείς εταιρείες στους τομείς που δραστηριοποιείται η RIDACOM
- και
- ✓ Εργασία με καινοτόμα προϊόντα

Η εργασία απαιτεί:

- Να διατηρείς σε άριστο επίπεδο τη γνώση σου και την τεχνογνωσία σου για τα προϊόντα της εταιρείας μας (πάνω από 20,000 μικροβιολογικά και εργαστηριακά προϊόντα)
- Να παρακολουθείς τις πρόσφατες εξελίξεις στους εξειδικευμένους τομείς που αφορούν τα προϊόντα μας

Σε συνεργασία με τον υπεύθυνο πωλήσεων να :

- Να συμβουλευείς, εκπαιδεύεις και υποστηρίζεις τους πελάτες της εταιρείας μας
- Να εργάζεσαι εντατικά για την αύξηση των πωλήσεων και την επέκταση και βελτιστοποίηση της βάσης δεδομένων των πελατών μας
- Να επισκέπτεσαι τους ήδη υπάρχοντες πελάτες της RIDACOM αλλά και τους εν δυνάμει/πιθανούς πελάτες
- Να παρουσιάζεις τις δραστηριότητες και τα προϊόντα της RIDACOM σε ευρύ κοινό με ειδικούς από διαφορετικούς τομείς
- Να προετοιμάζεις τον φάκελο που θα περιλαμβάνει τις προδιαγραφές, τις προσφορές και τα έγγραφα για τη συμμετοχή της εταιρείας σε δημόσιους διαγωνισμούς
- Να προετοιμάζεις υλικά διαφήμισης και μάρκετινγκ για τα προϊόντα για τα οποία θα είσαι υπεύθυνος, στην ελληνική γλώσσα
- **Και να είσαι ο καλύτερος σε αυτό που κάνεις**

Γίνε μέλος της ομάδας μας:

- Κάνοντας αίτηση με υποβολή πρόσφατου Βιογραφικού σημειώματος (CV) στα ελληνικά και στα αγγλικά, με πρόσφατη φωτογραφία, στην ηλεκτρονική διεύθυνση : omargaritopoulou@ridacom.gr

Οι υποψήφιοι που θα περάσουν την πρώτη φάση προεπιλογής με βάση το βιογραφικό τους σημείωμα, θα κληθούν σε συνέντευξη στην Ελληνική και Αγγλική γλώσσα.

Ο χειρισμός όλων των υποψηφιοτήτων θα γίνει με απόλυτη εχεμύθεια.

Προθεσμία υποβολής υποψηφιοτήτας για τη θέση: **24/09/2021**

Ανυπομονούμε να γίνεις μέλος της ομάδας μας !